



## “ NOS COLLABORATEURS RECHERCHENT UN NOUVEAU COLLÈGUE ... ”

### CONSEILLER(E) COMMERCIAL(E)

Plus de 190 personnes sont mobilisées - au sein du Groupe OXIM - autour de projets forts qui nous assurent une croissance spectaculaire depuis plusieurs années. Nous recherchons avant tout des passionnés qui n'ont pas peur de tout essayer, des personnes créatives, rigoureuses, aux personnalités colorées, capables de s'adapter en toute circonstance, avec une réelle curiosité, une envie de créer et d'innover collectivement !

Pour notre filiale, **Maisons CPR**, leader en Région Centre de la construction de maisons individuelles, nous recherchons **UN(E) CONSEILLER(E) COMMERCIAL(E)** pour renforcer l'équipe commerciale et développer nos ventes.

## VOS CHALLENGES

### DÉVELOPPER LE CHIFFRE D'AFFAIRES

Capoter l'attention de nos prospects dès le 1er RDV pour s'assurer d'une présence forte sur le terrain. Promouvoir l'entreprise, son image et ses valeurs. Promouvoir tous les services internes mis à disposition du client.

### ÊTRE PROCHE DES CLIENTS

Recueillir et synthétiser les informations «clés» pour qualifier le client : savoir l'écouter, découvrir son cadre de vie, ses besoins et anticiper ses attentes tout en respectant son budget. Conseiller et accompagner le client dans les différentes étapes du projet.

### SAVOIR FAIRE LA DIFFÉRENCE

Élaborer des propositions commerciales adaptées, innovantes et différenciantes en respectant les attentes du client et en intégrant judicieusement les prestations mises à leur disposition. Pré-chiffrer et pré-dessiner les projets grâce à un logiciel «métier» avant de collaborer avec le Bureau d'Etudes. Rédiger les contrats de ventes et les notices descriptives.

### NÉGOCIER & PERSUADER

Valoriser et défendre vos propositions commerciales auprès des clients.



## VOTRE PROFIL

- Issu(e) du **milieu commercial**
- **2 ans d'expérience minimum** à une fonction commerciale
- Compétences en outils bureautiques (Word, Excel, CRM,...)

## VOS ATOUTS

- Vous êtes **créatif(-ve) et plein(e) de ressources** pour savoir faire face aux aléas
- Vous avez une **force de persuasion** et une **aisance relationnelle**
- Vous aimez **vous surpasser**, relever des défis et avez le goût du résultat
- Vous avez un **bon état d'esprit** et aimez travailler en équipe
- Vous êtes **honnête** et doté(e) d'une **éthique professionnelle**
- Vous **aimez le client** et vous faites ce qu'il faut pour le satisfaire

## VOTRE ENVIRONNEMENT

- Contrat temps plein
- Rémunération fixe + commissions + challenge
- Avantages : téléphone portable + véhicule de fonction
- Poste à pourvoir dès maintenant

## VOUS ALLEZ AIMER

- Contribuer à la croissance spectaculaire d'une entreprise audacieuse
- Faire partie d'une équipe conquérante et impliquée
- Évoluer dans un environnement dynamique et stimulant

MAISONS CPR

**350**  
maisons livrées/an

**95%**  
de satisfaction clients



- **6 entités spécialisées** dans la construction de maisons individuelles, la promotion immobilière, l'aménagement foncier, la transaction, la location, la gestion locative, le syndic de copro, ...
- **190 collaborateurs passionnés**, aux valeurs communes : rigueur, bienveillance, largeur d'esprit, audace, excellence client.
- **65 Millions d'€ de chiffre d'affaires.**

PRÊT(E) À REJOINDRE  
*l'équipe ?*

**POSTULE & REJOINS-NOUS !**  
[recrutement@groupe-oxim.com](mailto:recrutement@groupe-oxim.com)

**02 38 511 500**

191, rue de la Cornaillère ■ 45650 St-Jean-le-Blanc